



CORSO DI FORMAZIONE
**MOBILITY
B R O K E R**

IG Academy

C.S.P.
CENTRO STUDI PROMOTOR

COSA?

Corso di formazione per la figura di Mobility Broker, professionista che facilita l'incontro tra domanda e offerta di autoveicoli e dei servizi ad essi collegati.

Ciò con particolare riferimento al settore del noleggio a lungo termine per piccole imprese, partite Iva e privati.

COME?

Il Corso è articolato in 12 moduli suddivisi su 3 giornate. Ciascun modulo assicura una formazione ampia ed approfondita sui principali temi legati al mondo dei Mobility Broker:

- distribuzione e commercializzazione di prodotti e servizi automobilistici;
- marketing della vendita;
- valutazione della convenienza dei contratti di noleggio a lungo termine offerti sul mercato;
- analisi dei criteri di scelta dei veicoli.

Si parlerà inoltre il ruolo del Broker e dei servizi di mobilità per PMI e privati, il mercato automobilistico (dalle forme di proprietà a quelle di utilizzo) e lo sviluppo della relazione con la clientela.

DA CHI?

I Docenti del corso sono Mobility Broker, professionisti ed esperti del settore:

- Stefano Orlandini, General Manager di Rental Plus
- Iacopo Chelazzi, Consigliere delegato di Notess
- Alberto Repetto, Founding Partner & Member of the Board di Syntonia
- Giovanni Tortorici, Purchasing Manager di Barilla e Presidente di A.I.A.G.A.
- Maurizio Porceddu, CEO e Founder di Nolfin
- Andrea Casini, Senior Partner di Indaco

PER CHI?

Il Corso è indirizzato a chi è già Mobility Broker o vuole diventarlo.

QUANDO?

4 ottobre 2019: 9:30 - 13:30 | 14:30 - 18:30 (Moduli 1-4)

- Il mercato automobilistico: dalla proprietà all'utilizzo
- L'evoluzione della mobilità per PMI e privati
(Docente: *Stefano Orlandini*)
- Introduzione al Noleggio a lungo termine
(Docente: *Iacopo Chelazzi*)
- Il Noleggio a lungo termine: vantaggi ed aspetti salienti
(Docente: *Alberto Repetto*)

11 ottobre 2019: 9:30 - 13:30 | 14:30 - 18:30 (Moduli 5-8)

- Il Noleggio a lungo termine per PMI e privati
- Differenze e analogie tra il noleggio a lungo termine B2B e quello B2C
(Docente: *Alberto Repetto*)
- Panoramica e valutazione dei contratti di Noleggio a lungo termine offerti sul mercato
- Analisi della convenienza e criteri di scelta dei veicoli
(Docente: *Giovanni Tortorici*)

18 ottobre 2019: 9:30 - 13:30 | 14:30 - 18:30 (Moduli 9-12)

- La commercializzazione dei prodotti e dei servizi automobilistici
- Il ruolo del Broker ed i canali di vendita
(Docente: *Maurizio Porceddu*)
- Lo sviluppo della relazione con la clientela
- Digital manager: CRM e Lead generation
(Docente: *Andrea Casini*)

QUANTO?

€ 1180,00 + IVA. Pagamento solo tramite bonifico bancario.

DOVE?

IG Academy, Via Rizzoli 4, Milano

ISCRIVITI QUI:

bit.ly/igacademy-mobility-broker

IG Academy

www.inforgroup.eu

C.S.P.

CENTRO STUDI PROMOTOR

www.centrostudipromotor.it

www.mobilitybrokeracademy.it

